КАК РАЗГОВАРИВАТЬ С КЛИЕНТАМИ

# О НЕОБХОДИМОСТИ НАДЕВАТЬ МАСКУ

Если клиент входит в вашу компанию без маски, вы можете попросить его прикрыть нос и рот маской, пока он находится внутри. По закону каждый человек должен носить маску (кроме исключений), ДАЖЕ если он вакцинирован.

Если клиент по-прежнему отказывается, **вы можете**:

- **Сделать второй запрос** или попросить владельца / менеджера поговорить с клиентом.
- **Сделать общее объявление** для всех клиентов в качестве напоминания о требованиях к ношению маски.
- Предложить забрать их товары не входя в здание, при этом подождать снаружи, пока их заказ будет готов.

В некоторых обстоятельствах вам все равно придется взаимодействовать с незащищенным клиентом.

Если клиент не надел маску:

### • Как защитить себя

- Прикройте нос и рот маской
- Держитесь на расстоянии не менее 6 футов, или, если нет маски, на большом расстоянии, насколько это возможно
- В экстренных случаях звоните 911



### ТРЕБОВАНИЯ К МАСКАМ ДЛЯ БИЗНЕСА

#### Обязаны ли компании принуждать клиентов использовать маски?

Предприятия в Филадельфии обязаны следить за тем, чтобы их клиенты носили маски для лица. Использование масок снижает распространение COVID-19 и спасает жизни

#### Могут ли предприятия отказывать в обслуживании клиентам без маски?

Компании могут отказать во въезде или отказать в обслуживании клиенту, не надевшему маску, за исключением того, что от них может потребоваться предоставление услуг или разумное приспособление в некоторых обстоятельствах (например, если у клиента есть инвалидность, которая не позволяет носить маску).

#### Как сотрудник может запросить у клиента маску для лица?

Если клиент входит в вашу компанию без маски, вам разрешается подойти к нему с разумной просьбой прикрыть нос и рот маской, шарфом, банданой или другой материей, пока они находятся внутри.

Может быть сделан второй запрос, либо владелец или менеджер могут обратиться к клиенту с просьбой.

Если вам неудобно подходить к клиенту, вам должен помочь дополнительный сотрудник, или можно сделать общее объявление по внутренней связи для всех клиентов в качестве напоминания о требованиях к ношению маски.

Обеспечьте себе дистанцию, чтобы отойти, если покупатель будет реагировать агрессивно. Никогда не следует подходить к клиенту агрессивно или с применением силы. Избегайте приближения к клиенту в ограниченном пространстве, например, между проходами или у стены. От вас ни в коем случае нельзя требовать рисковать своей личной безопасностью или безопасностью других.

Если клиент реагирует таким образом, что угрожает физической расправой или иным образом создает чрезвычайную ситуацию, позвоните 911.

# Какие альтернативы можно предложить покупателю, который отказывается правильно надевать маску?

Может быть сделано предложение помочь клиенту с доставкой на дом или самовывозом его товаров. Попросите клиента выйти и дождаться доставки.

## Какие методы деэскалации конфликта можно использовать для разговора с клиентом, отказывающимся от маски для лица?

Сохраняйте нейтральное выражение лица - старайтесь не хмуриться и не щуриться

Говорите чистым голосом с нормальной громкостью и скоростью.

Установите зрительный контакт и уменьшите использование жестов рук.

Используйте открытый язык тела, например, сохраняйте расслабленную позу и расслабьте руки по бокам.

## Что произойдет, если покупатель откажется надеть маску после того, как был сделан разумный запрос?

Сотрудники, которые должны завершить продажу, должны тщательно соблюдать обычные протоколы безопасности: носить правильно подогнанную маску, закрывающую нос и рот, находиться на расстоянии не менее 6 футов от покупателя и тщательно мыть руки или использовать дезинфицирующее средство для рук, чтобы свести к минимуму риск

Для получения дополнительной информации о шагах, которые компании могут предпринять для обеспечения безопасности клиентов и сотрудников, посетите веб-сай WWW.PHILA.GOV/COVID-19.

